

Mitarbeiter * Sales Office

WECKEN SIE BEGEISTERUNG BEI UNSEREN KUNDEN.

Möchten Sie mit Ihrem Talent zum Erfolg unserer Kunden und Projekte beitragen, dann freuen wir uns auf Sie als

WAS WIR BIETEN

- Ein anspruchsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit Raum für Eigeninitiative und Verantwortung
- Eine offene Unternehmenskultur und ein motiviertes Team, mit dem es Spaß macht, zu arbeiten
- Strukturierte Einarbeitung, Vertrauensarbeitszeit und Möglichkeit zur flexiblen Gestaltung der Arbeitszeit, inkl. mobiles Arbeiten
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit einem attraktivem Vergütungspaket, 30 Tagen Urlaub pro Jahr und vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten
- **Einfache Bewerbung:** Bewerben Sie sich ganz einfach online mit Ihrem Lebenslauf und wenn Sie möchten einem kurzen Video - ein Anschreiben benötigen wir nicht

IHRE AUFGABEN BEI UNS

- Eigenständiges Auftragsmanagement: von der Angebotserstellung über Auftragsbestätigungen bis hin zur internen Koordination
- Steuerung von Kampagnen
- Assistenz Tätigkeiten für den Regional Manager und die Key Account Manager (z.B. Terminorganisation, Vorbereitung von Präsentationsunterlagen sowie Vor- und Nachbereitung von Besprechungen)
- First-Level-Support bei Kundenanfragen (Preisauskünfte, Anzeigenschlüsse)
- Unterstützung bei Projekten
- Markt- und Konkurrenzbeobachtung
- Pflege der Kundenstammdaten und Dokumentation der Vertriebsaktivitäten im CRM-System

IHR PROFIL

- Abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich, idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb/Verkauf
- Erfahrung im Auftragsmanagement / Vertriebsinnendienst
- Leidenschaft und Verständnis für digitale Themen sowie kundenzentriertes Denken
- Kommunikationsstark im persönlichen, mündlichen und schriftlichen Umgang
- Lösungsorientierte, selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Teamplayer mit Organisationstalent und hohem Maß an Eigeninitiative und Belastbarkeit

*** Für uns zählt der Mensch, nicht das Geschlecht!**

Wir sind überzeugt, dass Vielfalt eine Bereicherung ist und lehnen jede Form von Diskriminierung ab.

Das **SÜDKURIER Medienhaus** gehört als zukunftsorientiertes Medien- und Dienstleistungsunternehmen mit über 800 Mitarbeitern zu einer der Top 10 Mediengruppen in Deutschland. Früher ein reiner Zeitungsverlag präsentieren wir uns heute als ein Unternehmen, das den digitalen Wandel in der Branche aktiv mitgestaltet und durch stetige Produktinnovationen spannende Perspektiven im gesamten Medienhaus eröffnet.

Die **SK ONE GmbH** ist die agile und kompetente Vermarktungsorganisation aus dem SÜDKURIER Medienhaus für individuellen Kundenerfolg – zielgruppenspezifisch, transparent und kanalunabhängig. Wir verstehen uns als der bevorzugte Ansprechpartner für jedes Marketingvorhaben in der Region.

Wenn Sie Fragen haben, rufen Sie mich gerne an, oder schreiben Sie mir eine E-Mail.

ab sofort in Villingen als Vollzeitkraft

Mitarbeiter * Sales Office

Additional information

Location **Schwenningen**

Position type **Full-time employee**

Start of work **As of now**

Responsible

Silke Böttger