

Sales Office Manager *

WECKE BEGEISTERUNG BEI UNSEREN KUNDEN.

Möchtest Du mit Deinem Talent zum Erfolg unserer Kunden und Projekte beitragen, dann freuen wir uns auf Dich als

WAS WIR BIETEN

- Ein anspruchsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit Raum für Eigeninitiative und Verantwortung
- Eine offene Unternehmenskultur und ein motiviertes Team, mit dem es Spaß macht, zu arbeiten
- Strukturierte Einarbeitung, Vertrauensarbeitszeit und Möglichkeit zur flexiblen Gestaltung der Arbeitszeit, inkl. mobiles Arbeiten
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit einem attraktiven Vergütungspaket, 30 Tagen Urlaub pro Jahr und vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten
- **Einfache Bewerbung:** Bewirb Dich direkt online. Ob Anschreiben oder ein kurzes Video - Du entscheidest, wie Du Dich gerne präsentieren möchtest

DEINE AUFGABEN BEI UNS

- Eigenständiges Auftragsmanagement: von der Angebotserstellung über Auftragsbestätigungen bis hin zur internen Koordination
- Steuerung von Kampagnen
- Assistenz Tätigkeiten für den Regional Manager und die Key Account Manager (z.B. Terminorganisation, Vorbereitung von Präsentationsunterlagen sowie Vor- und Nachbereitung von Besprechungen)
- First-Level-Support bei Kundenanfragen (Preisauskünfte, Anzeigenschlüsse)
- Unterstützung bei Projekten
- Markt- und Konkurrenzbeobachtung
- Pflege der Kundenstammdaten und Dokumentation der Vertriebsaktivitäten im CRM-System

DEIN PROFIL

- Abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich, idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb/ Verkauf
- Erfahrung im Auftragsmanagement / Vertriebs-innendienst
- Leidenschaft und Verständnis für digitale Themen sowie kundenzentriertes Denken
- Kommunikationsstark im persönlichen, mündlichen und schriftlichen Umgang
- Lösungsorientierte, selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Teamplayer mit Organisationstalent und hohem Maß an Eigeninitiative und Belastbarkeit

*** Für uns zählt der Mensch, nicht das Geschlecht!**

Wir sind überzeugt, dass Vielfalt eine Bereicherung ist und lehnen jede Form von Diskriminierung ab.

Das **SÜDKURIER Medienhaus** gehört als zukunftsorientiertes Medien- und Dienstleistungsunternehmen mit über 800 Mitarbeitern sowie rund 5.000 Zustellern zu einer der Top 10 Mediengruppen in Deutschland. Wir gestalten den digitalen Wandel in der Medienbranche aktiv mit und eröffnen durch stetige Produktinnovationen spannende Perspektiven im gesamten Medienhaus.

Die **SK ONE GmbH** ist die agile und kompetente Vermarktungsorganisation aus dem SÜDKURIER Medienhaus für individuellen Kundenerfolg – zielgruppenspezifisch, transparent und kanalunabhängig. Wir verstehen uns als der bevorzugte Ansprechpartner für jedes Marketingvorhaben in der Region.
Wenn Du Fragen hast, ruf mich gerne an oder schreibe mir eine E-Mail.

ab sofort in Waldshut als Vollzeitkraft

Sales Office Manager *

Additional information

Location	Waldshut
Position type	Full-time employee
Start of work	As of now

Responsible

Silke Böttger